

Wie digitale Lösungen Ihren Umsatz erhöhen

3. NOVEMBER 2021

Rodomnia GmbH
97076 Würzburg
Friedrich-Bergius-Ring, 15



Über Rodomnia GmbH

Das macht die Rodomnia

Die **Rodomnia GmbH** aus Würzburg ist eine Digitalagentur für **Mobile Apps, Web-Plattformen, automatisierte Datengewinnung** und **Software-Projektberatung**. Dabei beraten und unterstützen wir andere Unternehmen von Konzeption und Entwicklung über Design und Go-Live bis hin zum Hosting und der Skalierung ihrer App oder digitalen Plattform.



Plattform Entwicklung für
Web- und Mobile-Apps



Automatisierte
Datengewinnung



Software-Projektberatung

Die Rodomnia GmbH konnte seit Beginn der Unternehmensgeschichte zahlreichen Unternehmen digitale Lösungen aufzeigen, unter anderem **BMW, Mercedes-Benz.io, Deutsche Bahn AG** und **DATEV**. Auch eher mittelständische Unternehmen konnten durch digitale Innovationen Rekordumsätze einfahren.

Inzwischen haben wir uns der Mission angenommen, den Mittelstand zum digitalen Vorreiter zu machen, und zwar indem wir Ihre Firma in die Taschen von Ihren Interessenten bringen!

Deshalb ist die Rodomnia GmbH auch Teil diverser mittelständischen Verbände.



Mehr Umsatz durch Digitalisierung

So können Sie mehr Umsatz generieren

Neue digitale Strategien bieten umfassende Lösungen für Ihre analogen Probleme. Eine Reihe an Vorteilen macht die Digitalisierung Ihres Unternehmens attraktiv in Bezug auf Kosteneinsparung und Umsatzerhöhungen.



Sparen Sie Kosten ein

Überflüssige Werbemittel können getrost abbestellt und Ihre Mitarbeiter auf wichtigere Arbeiten angesetzt werden.



Maximieren Sie Ihre Reichweite

Durch die Erweiterung des normalen Angebots erreichen Sie ebenfalls neue Zielgruppen. Zahlreiche neue Distributionskanäle lassen Ihre Kundenzahlen in die Höhe schnellen.



Erhöhen Sie Ihre Effizienz

Mit einer digitalen Strategie können Sie die nebensächlichen Arbeiten durch Automation erledigen lassen. Ihr Fachpersonal kann sich auf das Wichtigste fokussieren.





Plattform Entwicklung

Web- und mobile Apps

Der Markt **vergrößert sich täglich** – und damit auch der Umsatz der gesamten App-Branche. In den letzten 5 Jahren hat sich der Umsatz in der Branche so gut wie verdoppelt und das ist nur ein Teil der noch langen andauernden Digitalisierung.

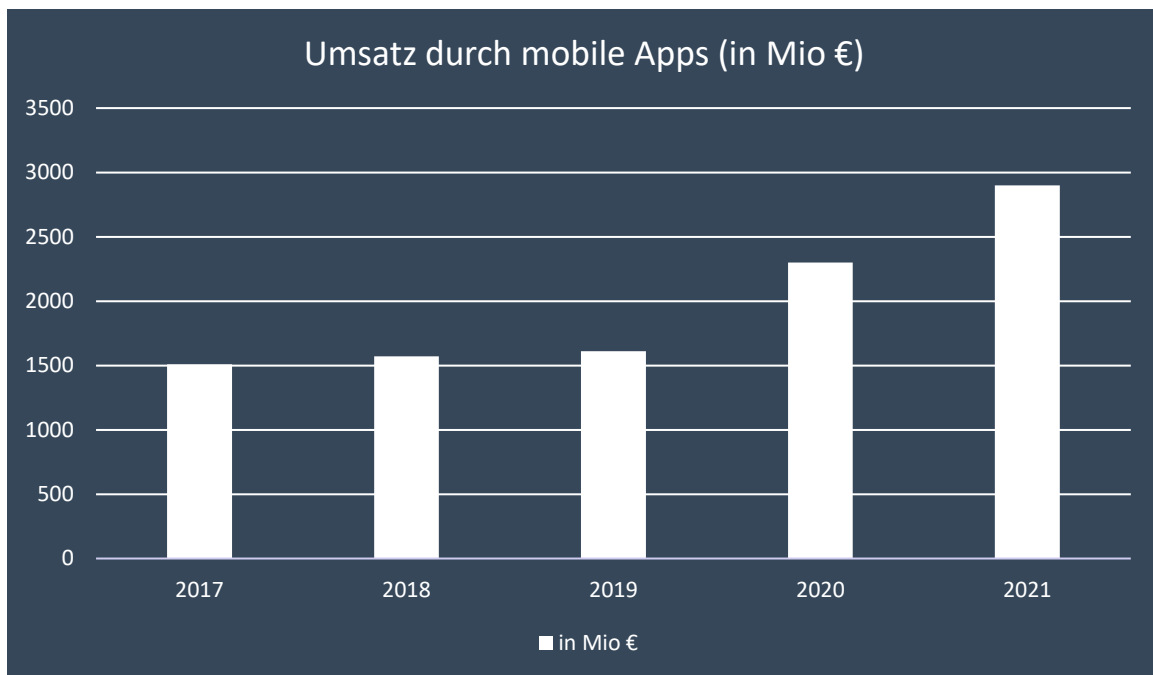
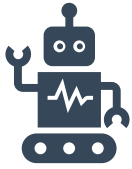


Abbildung 1 (Quelle: statista.com)

Die Rodomnia GmbH hilft Ihnen lückenlos den Grundstein für Ihre mobile & digitale Präsenz zu legen. Zusammen erarbeiten wir das perfekte Konzept mit den neusten Technologien, welche auf Ihr Projekt abgestimmt werden. So können Sie viele Ziele erreichen:

- **Umsatzsteigerungen** durch digitale Vertriebswege
- Bessere Kommunikation
- Einsparungen durch vereinfachte und **automatisierte Prozesse**
- Steigerung des **Markenwerts durch Branding**
- Passives Einkommen durch **neue digitale Geschäftsmodelle**





Automatisierte Datengewinnung

Mit automatisierter Informationsgewinnung mittels Web-Crawling können Sie sich an zahlreiche Vorteile gewöhnen!



Gesteigerte Datenqualität

Massiv gesteigerte Datenqualität durch automatisierte Prozesse und individuelle Software, welche durch künstliche Intelligenz gestützt werden kann!



Rund um die Uhr

Unsere Recherche-Roboter arbeiten 24/7! Ausfälle Ihrer Mitarbeiter kosten Sie ab sofort keinen einzigen Cent mehr!



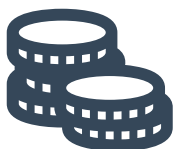
Blitzschnell

Digitalisierte Recherche-Prozesse sind um bis zu 100-Fach schneller als manuelle Recherche!



Mehr Daten

Neben der signifikant gesteigerten Datenqualität sammeln Sie auch viel mehr Daten ein!



Ressourcenersparnis

Durch automatisierte Recherche und Aufbereitung von Daten können sich Ihre Mitarbeiter auf andere Aufgaben konzentrieren.





Software-Projektberatung

Die Rodomnia GmbH greift Unternehmen bei der Realisierung oder Fertigstellung von Web-Plattformen unter die Arme, indem sie ebenfalls Projektberatungen anbietet.



Enge Zusammenarbeit

Wir legen großen Wert darauf, dass wir uns zu einem starken Team formieren, um so ein partnerschaftliches Klima zu entwickeln



Schnelle Umsetzung

Ihre Beratung erfolgt schnell, einfach und zuverlässig, sodass Sie unsere ausgearbeiteten Konzepte spielend leicht umsetzen können



Hohe Codequalität

Sie bekommen mit einer hohen Codequalität die absolute Sicherheit, dass User Storys abgenommen werden. Kein Bangen, dass im Review eine Welle von Fehlern entgegenkommt.



Best Practices

Unsere Entwickler werden regelmäßig geschult, um immer auf dem neusten Stand der Technik zu sein und immer die "Best Practices" anwenden zu können. So bleibt Ihr Projekt modern und auch für die Zukunft gewappnet!



Case Study #1 – Mein Schiffberater

Ausgangslage

Ändi von Mein Schiffberater, ein digitales Reisebüro, hat einen Weg gesucht, seine erfreulicherweise steigende Anzahl an Kundenanfragen kostengünstig zu verarbeiten. Das Problem war, dass Ändi durch die steigende Anzahl an Anfragen, welche Reise eigentlich die günstigste sei, wiederum neue Mitarbeiter hätte einstellen müssen. Dieser Mehraufwand für Supportmitarbeiter würde entstehen, weil er keine digitale Lösung parat hatte, um die Verarbeitung der Kundenanfragen zu optimieren.

Lösung

- Automatisierung der Preisprüfung
- Benachrichtigung der Nutzer bei Preisänderungen
- Komfortable Reisesuche
- Schnelle Vergleichbarkeit von vorherigen Reisen auf der gleichen Route

Ergebnis

Nachdem Ändi seine Mobile App in die Appstores gebracht hat, konnte er hohe Umsatzsteigerungen und einen rasanten Neukundenzuwachs verbuchen!

- mehr als 325.000€ Umsatz nach nur 2 Monaten
- über 10.000 Neukunden nach nur 2 Monaten
- #1 im Playstore (App-Trends)
- Mitarbeiter wurden entlastet



Case Study #2 – Creditreform Consulting Network

Ausgangslage

Es sollen für das Creditreform Consulting Network zur Informationsgewinnung ca. 150.000 Datensätze von zwei verschiedenen Websites extrahiert und später analysiert werden. Einen Mitarbeiter dafür zu beauftragen, würde mehrere Monate in Anspruch nehmen.

Lösung

Die Lösung liegt in einer Software, welche einmalig alle Daten ausliest, diese Daten anschließend extrahiert, um sie letztendlich zu analysieren. Es können zusätzlich Graphen erstellt werden und Outputs mithilfe von Funktionen berechnet werden.

Ergebnis

Zwei Excel-Dateien mit allen benötigten Daten, wodurch ca. 1550 Arbeitstage Kopierarbeit automatisiert wurden. Daraus resultierte im Durchschnitt eine Kostenersparnis in Höhe von ca. 55.000,00€.





Erhöhen Sie jetzt Ihren Umsatz, indem Sie digitale Lösungen als Chance ansehen!

Jetzt kostenloses Beratungsgespräch anfordern auf:

www.rodomnia.com

Rodomnia GmbH
Friedrich-Bergius-Ring, 15
97076 Würzburg
Deutschland



www.rodomnia.com